



StorMagic Partner Programm

Gemeinsam zum Erfolg

Überblick

Das Partnerprogramm von StorMagic konzentriert sich auf die Unterstützung von Partnern mit den notwendigen Ressourcen, um die Umsatzchancen mit StorMagic-Produkten und -Dienstleistungen zu maximieren. Als 100% iges Channel-Geschäft sind Sie Teil eines internationalen Netzwerkes von Reseller- und Vertriebspartnern.

Für Fragen rund um das Programm kontaktieren Sie uns bitte per Email partners@stormagic.com.



Der PREFERRED PARTNER Status ist der Einstieg in das StorMagic Partnerprogramm. Die Voraussetzungen für das Erlangen und die Aufrechterhaltung des StorMagic PREFERRED PARTNER Status sind überschaubar. So können Sie die geschäftlichen Möglichkeiten mit SvSAN in einem Tempo entwickeln, welches zu Ihrem Unternehmen passt.

Anforderungen

- 1x SvSAN zertifizierter Vertriebsmitarbeiter

Vorteile

- Standard Reseller Discount
- Projekt Registrierung für zusätzliche Marge, um das Projekt zu schützen
- Zugang zum StorMagic Partner Portal & Ressourcen



Diese höhere Stufe, steht als Ergänzung zur Verfügung und bietet weitere Unterstützung für aktive Reseller, die bereits Engagement und Erfolg mit StorMagic Produkten und / oder Dienstleistungen nachweisen können. StorMagic PREFERRED PARTNER können eine Erhöhung auf die StorMagic ADVANCED PARTNER-Stufe erlangen, wenn alle Anforderungen erfüllt sind oder einem vorgelegten Businessplan zugestimmt wurde.

Anforderungen

- 2x SvSAN zertifizierte Vertriebsmitarbeiter
- 1x SvSAN zertifizierter technischer Mitarbeiter
- 1 SvSAN halbjährliche Marketing Aktivität/Kampagne
- StorMagic SvSAN auf der Reseller Webseite aufgelistet
- Nachgewiesener Erfolg mit SvSAN Vertrieb und/oder Dienstleistung

Vorteile

- Standard Reseller Discount
- Projekt Registrierung für zusätzliche Marge, um das Projekt zu schützen
- Zugang zum StorMagic Partner Portal & Ressourcen
- 2x SvSAN NFR Lizenzen zur Unterstützung von internen Trainings und Kunden Demos
 - 1x NFR pro Zertifizierung
- Zugang zum StorMagic MDF Programm
- Bevorzugung bei Lead Weitergabe
- Zugriff auf interne StorMagic Ressourcen
 - Zugewiesener Account Manager
 - Technische und Presales Unterstützung
 - Business Development und Channel Management

Anmelden