



Prianto GmbH, Business Unit IT.OT.Solutions.

IT und OT – gibt es eine Konvergenz?

Die IT/OT-Konvergenz bezieht sich auf die Zusammenführung der Informationstechnologie (IT) und der Operationstechnologie (OT) in Unternehmen, um Synergien zu schaffen und betriebliche Effizienz zu steigern. Historisch gesehen waren IT und OT in vielen Organisationen getrennte Bereiche mit unterschiedlichen Aufgaben und Verantwortlichkeiten. Die Konvergenz beider Bereiche zielt darauf ab, die Vorteile beider Technologien zu nutzen und ihre Integration zu verbessern.

Die Konvergenz wird als Schlüsselfaktor für die Transformation von Unternehmen in Richtung Industrie 4.0 betrachtet, da sie die Integration von digitalen und physischen Technologien vorantreibt und innovative Lösungen für betriebliche Herausforderungen ermöglicht. Unser Ansatz besteht darin IT und OT zusammenzuführen und dafür bieten wir Lösungen in den Bereichen Infrastruktur, Enterprise Remote Control, Cybersecurity, künstliche Intelligenz, Container Management, Edge Computing und Augmented Reality an.

Vorteile der IT/OT Konvergenz

- **Gesamteffizienz und Transparenz:** Die Integration von IT und OT ermöglicht eine umfassende Sicht auf Unternehmensdaten und -prozesse, was zu einer verbesserten Gesamteffizienz und Transparenz führt.
- **Echtzeitdatenanalyse:** Durch die Kombination von IT- und OT-Daten können Unternehmen Echtzeitdatenanalysen durchführen, um fundierte Geschäftsentscheidungen zu treffen.
- **Predictive Maintenance:** Die Konvergenz von IT und OT ermöglicht die Implementierung von Predictive Maintenance, wodurch Wartungsarbeiten auf der Grundlage von Echtzeitdaten und Analyseergebnissen optimiert werden.
- **Schnellere Reaktionszeiten:** Die nahtlose Integration von IT und OT ermöglicht eine schnellere Reaktion auf betriebliche Herausforderungen und Änderungen.
- **Innovation und Wettbewerbsvorteil:** Unternehmen können durch die IT/OT-Konvergenz innovative Lösungen entwickeln und einen Wettbewerbsvorteil erlangen, indem sie die Vorteile beider Technologien optimal nutzen.

Um zunehmenden Anforderungen besser gerecht zu werden, stellt Ihnen Prianto gerne passende Lösungen aus unserem exklusiven Portfolio bereit.

Die von uns betreuten Hersteller:



OpenText, ein kanadisches Unternehmen, hat sich auf Enterprise Information Management (EIM) Lösungen spezialisiert. EIM befasst sich mit der Erfassung, Verwaltung, Nutzung und Archivierung von Informationen innerhalb einer Organisation. OpenText bietet eine breite Palette von Softwarelösungen und Dienstleistungen an, um Unternehmen dabei zu unterstützen, ihre Informationen effizient zu verwalten.

SUSE ist ein weltweit führender Anbieter von innovativen, zuverlässigen und sicheren Open Source-Lösungen für Unternehmen. Mehr als 60 % der Fortune-500-Unternehmen vertrauen auf SUSE - vom Rechenzentrum über die Cloud bis hin zum Edge und darüber hinaus. SUSE arbeitet mit Partnern und Communities zusammen, um Kunden die Flexibilität zu geben, Innovationsaufgaben heute zu realisieren und die Freiheit, ihre Strategien und Lösungen morgen weiterzuentwickeln.

TeamViewer ermöglicht es aus der Ferne auf Geräte aller Art zuzugreifen, sie zu steuern, zu verwalten, zu überwachen und zu reparieren – von Laptops und Mobiltelefonen bis zu Industriemaschinen und Robotern. TeamViewer hat das Ziel, den digitalen Wandel proaktiv mitzugestalten und neue Technologien wie Augmented Reality, künstliche Intelligenz und das Internet der Dinge kontinuierlich für Produktinnovationen zu nutzen.

TIGERA ist ein Unternehmen, das sich auf die Bereitstellung von Sicherheitslösungen für Container- und Cloud-Workloads spezialisiert hat. Tigera konzentriert sich insbesondere auf die Sicherheit von Kubernetes, einer beliebten Open-Source-Plattform für die Orchestrierung von Containern. Tigera-Lösungen werden von führenden Unternehmen wie AT&T, Discover, Merck, NBCUniversal, HanseMerkur, Allstate, Box, Siemens Healthineers, Playtech, Royal Bank of Canada und Bell Canada eingesetzt.

Über Prianto

Prianto wurde 2009 von William Geens und Oliver Roth gegründet und gehört heute zu den führenden Distributoren für Enterprise-Software in Europa und Nordamerika. Das Unternehmen setzt auf absolute Fachhandelstreue und beliefert ausschließlich Wiederverkäufer im Channel. Prianto bietet seinen Partnern einen hohen vertrieblichen und administrativen Value-Add sowie technischen Presales-Support und Professional Services wie Trainings, Zertifizierungen und Marketing.

Warum Prianto?

- **Schnell, flexibel, zuverlässig**
Wir leben den „Yes we can“-Geist und arbeiten flexibel, unbürokratisch und reaktionsschnell.
- **Internationales Vertriebsnetz**
15 internationale Niederlassungen gewährleisten den unkomplizierten und kompetenten Großhandel mit innovativer Unternehmenssoftware.
- **Erfahrene Spezialistenteams**
Unsere hochqualifizierten und hilfsbereiten Mitarbeiter kennen sich im Channel aus. Für unsere Kunden gehen wir immer einen Schritt weiter.
- **Technologieübergreifende Unternehmenslösungen**
Wir kennen die Trends in Bereichen wie IT/OT, Security, Storage, Virtualisierung, MSP-/Cloudlösungen etc.
- **Business-Orientierung**
Wir finden profitable Geschäftsmöglichkeiten für unsere Partner: perfekt zugeschnitten auf die jeweiligen Ziele und Geschäftsmodelle.
- **Attraktive Margen für IT-Reseller**

Unsere Services

Services für Reseller

- Software-Großhandel
- MSP-Support
- Pre-Sales- und andere Beratungsservices
- Professionelle Dienstleistungen
- Training und Zertifizierung
- Vertriebsunterstützung
- Finanzdienstleistungen und Kreditrisikomanagement
- Technischer Support und Schulung
- Testsysteme und NFR-Lizenzen für Tests und Eignungsprüfungen
- Renewal-Services

Services für Hersteller

- Marketing
- Business Development
- Individuell geschultes Vertriebsteam
- Technische Pre-Sales-Beratung
- Professionelle Dienstleistungen
- Finanzdienstleistungen und Kreditrisikomanagement

Ihre Ansprechpartner in der Business Unit IT. OT. Solutions.



Meltem Scholing

Business Development Manager
Prianto Business Unit IT.OT.Solutions.
Email: it.ot.solutions@prianto.com



Christoph Hauschild

Director Sales
Prianto Business Unit IT.OT.Solutions.
Email: it.ot.solutions@prianto.com

